



ERICA FERNANDA PAVEZ MELLA
@EFPAVEZ
epavez@promanagement.cl

INGENIERO COMERCIAL, Mención Administración de Empresas, Facultad de Ciencias Económicas y Adm. de la Universidad de Chile.
Postgrado en Finanzas UAI
Programa de Gobierno Corporativo en la UAI-UDD
Strategy Partner Chile, Profiles International, RRHH

SOCIA FUNDADORA DE PROMANAGEMENT CONSULTING.

2005 a la fecha-www.promanagement.cl

Comercializo y Lidero Asesorías en planificación estratégica y desarrollo de Gobiernos Corporativos a medianas empresas. Consultorías en optimización de procesos de negocios. (Construcción de BSC, Gestión del cambio antes cambio de TI, reingeniería de procesos).

STRATEGY PARTNER DE PROFILES INTERNATIONAL.

2008 a la fecha-www.profilesinternational.cl

Comercializo y Lidero Consultorías en RRHH: Alineamiento cultural, Coaching Organizacional, y elaboración de Programas de Desarrollo de equipos de trabajo.

Comercializo herramientas de Gestión de Capital humano de Profiles International.

DIRECTOR EN KRAH, PIPING SOLUTIONS.

FEB 2012 a la fecha, www.krah.cl

A cargo de **apoyar** la estrategia de crecimiento de manufacturera en el sector minería y exportaciones, rentabilizando las inversiones realizadas.

KFC (KENTUCKY FRIED CHICKEN)

2003-2004-www.kfc.cl

Participo como **Gerente de Finanzas y RRHH de empresas KFC**, Empresa dueña de franquicia internacional que administra y opera directamente 39 locales de comida rápida, con una dotación sobre 700 personas. A cargo de área Finanzas, Contabilidad, TI, RRHH (todos los subsistemas), y relación Banca, acreedores y stakeholders

TEJEDURÍAS AMERICANAS S.A. , TAISA S.A

1997-2003.

Desempeño el cargo de **Gerente de Finanzas y Administración, en TAISA.**, empresas manufactureras textiles, con presencia nacional e internacional en la producción y comercialización de telas de moda y forros de alta calidad, planta de 350 personas

BANESTADO LEASING S.A.

1991-1996.www.banestado.cl

Después de ascendente carrera, fui **Gerente de Ventas y Gerente de Finanzas** de la filial de leasing. Como Gerente de Ventas lideraba las colocaciones de la empresa, direccionando el trabajo de 100 profesionales, como Gte de Finanzas, emitía los EEFF, dirigía el Area de Normalización, y el área de Adquisiciones de bienes de capital.

LEASING ANDINO S.A.

1990-1991.www.leasingandino.cl

Filial del Banco de Chile en donde desarrollé la siguiente ascendente carrera: Ejecutiva de Cuentas Area Industrial , *Jefa Unidad Post Venta*

SOFTTEL S.A.

1988-1990, Coordinadora de eventos especiales, Feria de Informática y Telecomunicaciones

FORMACION ACADEMICA MAS RELEVANTE

Programa Avanzado en Dirección de Ventas (Univ. Adolfo Ibáñez).1994

Especialización en Finanzas para Ejecutivos, Nivel Postgrado, (Univ. Adolfo Ibáñez)

Programa REDCOM Desarrollo de habilidades Gerenciales, Fernando Flores. 1995

Programa en Management Internacional, Instituto Italiano de Comercio CHILE e ITALIA.1998

Formación en Modelo BSC, UC.2006

Participación en Certificación Internacional en Coaching y PNL, Joseph O Connors.2007

Programa de entrenamiento en uso y comercialización herramientas Profiles Internacional, grado Strategy Partner Chile.2007

Programa en formación de DIRECTORES DE EMPRESAS,UAI,2012,UDD 2013

ACTIVIDADES GREMIALES

- ✓ Presidenta AIESEC (Asoc. Internacional de Estudiantes de Administración), de la Facultad. de Ciencias Económicas y Administrativas de la U. de Chile (1987).
- ✓ Ex/Directora , ASEXMA (1999-2001).
- ✓ Ex/Directora CORCIN (Otic 1999-2002).